



# NEUN KONFLIKTSTUFEN

Nach Friedrich Glasl



## **1. Stufe** **Verhärtung**

- Emotionen
- Ausrutscher und Verkrampfung
- Sympathisanten-  
gruppen
- Selektive Infos
- Faire Auseinander-  
setzung

## **2. Stufe** **Polarisation und Debatte**

- Anpassung der  
Eigenen Meinung an  
die Gruppe
- Schwarz-Weiss Denken
- Verunsicherung der  
Gegenseite, emotio-  
nal, oder sachlich
- Gegenpartei wird  
das Recht auf Er-  
widerung gewährt

## **3. Stufe** **Taten statt Worte**

- Gruppenkonformi-  
tätszwang
- Empathie-Rückgang
- Bereitschaft zur De-  
batte schwindet
- Tatsachen beginnen  
sich zunehmend zu  
verändern



**WIN - WIN**



#### **4. Stufe**

#### **Image u. Koalition**

- Sieg- Niederlage
- Feindbilder
- Fanatismus
- Übermensch/Untermensch
- Entlarvungsversuche

#### **5. Stufe**

#### **Gesichtsverlust**

- Zufügen von Gesichtsverlust als Erfolg
- alle Handlungen der Vergangenheit werden als zielgerichtet angesehen
- Moralische Dimensionen (Gott-Teufel)

#### **6. Stufe**

#### **Drohstrategien**

- Personen~Systeme
- Irrationales Denken und Handeln
- verbindliches Drohen
- Radikalisierung
- Eskalation v. Gewalt

**WIN - LOSE**



## **7. Stufe**

### **Begrenzte Vernichtungsschläge**

- Entseelung des Gegners
- Planung des entscheidenden Schlages
- Einseitige Kommunikation (Antwort uninteressant)

## **8. Stufe**

### **Zersplitterung**

- Versuche, die Gegner zu spalten
- Schädigung des Gegners ist wichtiger als eigener Nutzen

## **9. Stufe**

### **Gemeinsam in den Abgrund**

- Vorwärts um jeden Preis
- Eigene Verluste werden in Kauf genommen
- Totale Vernichtung
- Triumph im Untergang

**LOSE - LOSE**